

HISTÓRIA DO CLIENTE DA AKAMAI

Grande banco europeu escolhe a Akamai para reduzir custos de segurança e conformidade com abordagem inovadora de segmentação



Visibilidade abrangente da rede

10x

segmentação mais rápida



Criação automatizada de políticas

O cliente

Um grande banco europeu

Uma empresa multinacional de investimentos e serviços financeiros, que presta serviços a clientes em mais de 50 países na Europa, América do Norte e Ásia, precisava melhorar sua postura de conformidade. A organização estava enfrentando os regulamentos de segurança cibernética de várias autoridades em Cingapura, Reino Unido, EUA e Europa. Seu principal objetivo era segmentar a carga de trabalho e separar os ambientes de seu data center.

O desafio

Atender aos requisitos de segurança e conformidade relacionados à segmentação

O compromisso dos reguladores de reforçar a segurança do data center e garantir a estabilidade do mercado de serviços financeiros aumentou, resultando em novos regulamentos que exigiam que o banco segmentasse a carga de trabalho para atender aos requisitos técnicos.

Os auditores internos também alertaram a organização sobre os riscos de segurança apresentados pelas redes planas, que amplificam o impacto de uma violação de segurança. Uma grande preocupação era um cenário de ameaça interna em que erro humano ou atividade não autorizada levaria a um vazamento de informações ou erro de produção, potencialmente desestabilizando todo o ambiente do banco.

Para enfrentar esses desafios, o banco começou a implementar a segmentação interna da rede do data center.

A escolha da solução

Uma luta com a complexidade do firewall legado

A estratégia inicial de segmentação foi implementada com ferramentas tradicionais, como regras de firewall e VLANs. Este projeto estava tomando um tempo considerável, exigindo atenção de várias partes interessadas e equipes, causando paradas de produção e ambiguidades de políticas. Como resultado, o banco estava pagando multas substanciais por não conformidade, além de altos custos de implementação.



Large
European Bank

Setor

Serviços financeiros

Solução

[Akamai Guardicore Segmentation](#)

Principais impactos

- Reduz os custos de conformidade
- Segmenta ambientes de TI
- Protege ambientes de nuvem e contentor
- Automatiza processos de segurança



Como o custo das abordagens tradicionais era inviável, a equipe de TI do banco começou a buscar soluções de segmentação alternativas e mais econômicas para atender aos requisitos de conformidade. Além da segmentação local, o banco também estava procurando uma solução pronta para a nuvem e contêineres.

Quando a equipe de avaliação conheceu o Akamai Guardicore Segmentation, ficou encantada com o nível de visibilidade e flexibilidade de política que ele demonstrou durante a prova de conceito (PoC). Além disso, a integração e a automação para DevOps impressionou todos. Esses recursos simplificaram a criação e a aplicação de políticas de maneira unificada em várias infraestruturas. E o mais importante: a equipe da Akamai mostrou total compromisso durante e depois da prova de conceito. Esta atitude de parceria verdadeira elevou ainda mais o valor da Akamai.

Após um processo de avaliação completo que incluiu vários fornecedores, os tomadores de decisão das equipes de infraestrutura e segurança de TI do banco chegaram a um consenso: a tecnologia da Akamai ofereceu o caminho mais simples e direto para a microsegmentação. A Akamai também se alinhou com a estratégia futura do banco. Isso deu à organização visibilidade granular do tráfego leste-oeste e a capacidade de aplicar políticas de segmentação em seus novos ambientes de várias nuvens e contêineres.

Akamai Guardicore Segmentation

Simplificação e aceleração da microsegmentação

O banco implantou o Akamai Guardicore Segmentation em várias regiões e tipos de infraestrutura de TI, incluindo tecnologia de contêiner. Como não houve necessidade de alterações na aplicação, não causou tempo de inatividade no ambiente de produção. Isso também permitiu que o banco alcançasse rapidamente uma visibilidade centralizada das cargas de trabalho do data center e isolasse os ambientes de produção, teste e desenvolvimento. Com o Akamai Guardicore Segmentation, o cliente também conseguiu restringir o acesso a servidores de impressoras, outros dispositivos, outras Internet das coisas e usuários não autorizados.

Em menos de três meses, o projeto foi concluído. Foi dez vezes mais rápido do que inicialmente previsto com os métodos tradicionais de segmentação. Ao mapear o ambiente com rapidez e criar políticas baseadas nas informações coletadas, o banco melhorou sua postura de segurança e atendeu aos requisitos de conformidade de mais de 10.000 ativos. A rápida implantação resultou na redução de riscos e economia considerável de custos e de recursos.

A equipe de serviços profissionais da Akamai ajudou o banco a transformar completamente seus processos de segmentação. Hoje, as políticas de classificação e segmentação de ativos são totalmente automatizadas, incorporadas aos processos de desenvolvimento e implantação de aplicações. A criação de rótulo, o gerenciamento de alterações, os incidentes de segurança e as solicitações de serviço são totalmente integrados aos fluxos de trabalho do ServiceNow. Os resultados da plataforma, o valor entregue, a atitude de parceria da Akamai e as equipes de serviços técnicos especializadas e dedicadas do fornecedor encantaram o cliente.

Acesse akamai.com/guardicore para obter mais informações.



A Akamai nos ajudou a implementar uma segmentação de rede rígida em ambientes locais e na nuvem. Com a Akamai, estamos protegendo efetivamente nossos ativos e aplicativos críticos.

Vice-presidente, segurança da informação, grande banco europeu