

Historia de partner de Akamai

Streaming de vídeo escalable en la nube con Ateme

Akamai Connected Cloud permitió a los clientes de Ateme distribuir contenido de vídeo de la más alta calidad a un público global



Latencia reducida



Costes de salida más bajos



Escalabilidad sencilla

Atracción de un público más comprometido

Fundada en 1991, Ateme es un proveedor global de soluciones de compresión y distribución de vídeo que ayudan a los proveedores de contenido, proveedores de servicios y plataformas de streaming de primer nivel a aumentar su audiencia y el número de suscriptores. Más de 1000 empresas aprovechan las soluciones de Ateme para ofrecer experiencias de vídeo de alta calidad en cualquier red o pantalla. Para ofrecer aún más valor a los clientes, Ateme decidió ofrecer sus soluciones a través de Akamai Connected Cloud, la plataforma de cloud computing, seguridad y entrega de contenido más distribuida del mundo.

Garantía de la máxima calidad de vídeo en todo el mundo

Las soluciones de compresión y distribución de vídeo de Ateme permiten a las emisoras, los proveedores de servicios y las plataformas de streaming cautivar a su público con experiencias de nivel superior. Sus clientes, especialmente los proveedores de streaming directo al consumidor, buscan un servicio de streaming con la latencia más baja posible.

ATEME

París (Francia)

ateme.com

Sector

Medios de comunicación y entretenimiento

Solución

Cloud computing



Como partner de Akamai, Ate me ofrece tanto a sus clientes como a los de Akamai soluciones integrales de distribución de vídeo de alta calidad y mejores opciones en su proceso de transformación digital. Las empresas pueden estar seguras de que todo el servicio de streaming se gestiona de forma competente mediante el software Ate me que se ejecuta en [Akamai Connected Cloud](#) y se distribuye en la [red de distribución de contenido \(CDN\) de Akamai](#). Ate me ofrece opciones de implementación flexibles, lo que permite a los clientes elegir si prefieren gestionar la infraestructura por sí mismos o si desean que Ate me la gestione por ellos.

"Esta colaboración pone de relieve nuestro compromiso de garantizar a los clientes la posibilidad de ofrecer contenido de vídeo de la más alta calidad a un público global. Las empresas pueden crecer a su ritmo con esta oferta sencilla pero escalable, con costes de salida más bajos y sin necesidad de gestionar varios proveedores", explica Rémi Beaudouin, director de Estrategia de Ate me.

Menor latencia y mejor rendimiento

Con la solución de distribución de vídeo de alta calidad de Ate me que se ejecuta en Akamai Connected Cloud, las empresas se benefician tanto de una latencia baja como de un mejor rendimiento. Además, la eficiencia de la compresión de Ate me, combinada con las competitivas velocidades de transferencia de datos de los servicios de cloud computing de Akamai, se traduce en una reducción de los requisitos de ancho de banda y almacenamiento y, en última instancia, en menores costes para los clientes. Beaudouin concluye: "Al asociarnos con Akamai, permitimos a las empresas transformar mejor sus operaciones digitales, monetizar sus contenidos y atraer al público global tanto ahora como en el futuro".



Los operadores de televisión de pago y los proveedores de contenido ahora pueden cautivar a su público con vídeo de alta calidad y escalarlo en Akamai Connected Cloud.

– Rémi Beaudouin
Director de Estrategia de Ate me



Ate me es líder mundial en soluciones de compresión y distribución de vídeo que ayudan a los proveedores de contenido, proveedores de servicios y plataformas de streaming de primer nivel a impulsar el interés de los espectadores y reducir los índices de abandono. Con un equipo de I+D único en el sector del vídeo, las soluciones de Ate me ofrecen servicios de televisión sostenibles, mejoran la experiencia de los usuarios finales, optimizan el coste total de propiedad de los servicios de televisión/vídeo a la carta (VOD) y generan nuevas fuentes de ingresos basadas en la personalización y la inserción de anuncios. Además de ofrecer agilidad tecnológica, Ate me colabora con sus clientes y ofrece modelos de negocio flexibles que se ajustan a sus prioridades financieras. Obtenga más información en [ateme.com](#).